

Negociaciones de Food 4 Less, Enero 2021
Kroger - Finanzas

GANANCIAS DE KROGER

En los primeros 3 trimestres de 2020, de febrero a octubre de este año, las ventas de Kroger aumentaron 9% a más de \$100 mil millones y su beneficio neto se *duplicó* a \$2.600 millones.

(En miles de millones)	Cambio	Q1, Q2, Q3 (2020)	Q1, Q2, Q3 (2019)
Ventas	+9%	\$101.761	\$93.393
Beneficio neto	+100%	\$2.662	\$1.332
Cash + Temp. Inversiones	+300%	\$2.180	\$0.545
Efectivo a mano	+107.85 %	\$3.282	\$1.579

GANANCIAS DE FOOD 4 LESS

En la cadena Food 4 Less a través del Sur de California, los ingresos totales de la tienda aumentaron un 15.8% entre marzo y agosto de este año, mientras que los costos totales de mano de obra disminuyeron un 15.41%.

	Cambio	Marzo-Agosto 2020	Marzo-Agosto 2019
Ventas (Todos los locales)	+15,81%	\$1,838,651,958	\$1,587,593,150
Costos de mano de obra (todos los locales)	-15.41%	\$104,987,228	\$124,115,949

¿ADÓNDE VAN TODAS ESTAS GANANCIAS?

- **NO van a los trabajadores:** el programa de pago de riesgos de Kroger duró aproximadamente 1.5 meses y fue terminado el 15 de mayo, días antes de los primeros (de tres) alzas gigantes en casos de coronavirus en sus tiendas de comestibles. Han sido más de 8 meses desde que los empleados de Kroger han recibido pago de riesgo.

Un estudio del Instituto Brookings encontró que, en promedio, un empleado de tiempo completo en Kroger que trabajaba 40 horas/semana ganó \$1,249 en compensación total de Covid-19 (incluyendo pago por riesgo y 2 bonos), lo que equivale a un aumento salarial del 9%. Las ganancias de Kroger, por otro lado, DUPLICÓ (un aumento del 100%), y su precio de las acciones aumentaron 115%.

- La tasa de infección por COVID-19 dentro de las tiendas F4L está *significativamente* por encima de la tasa de infección en sus comunidades circunvecinas. **Más del 23% de los miembros de Food 4 Less**